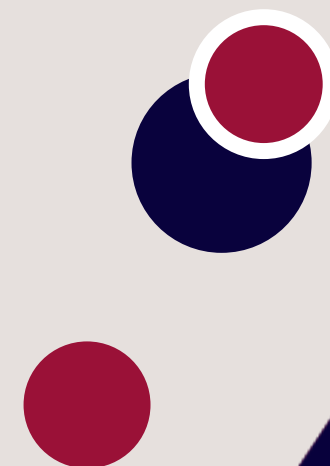


**MASTER REGIONE
LOMBARDIA 2026**

NEGOZIAZIONE STRATEGICA



UNA PARTNERSHIP DI SUCCESSO



ACCADEMIA DI
COMUNICAZIONE
STRATEGICA

4

**Anni di
collaborazione**

5

Master

+200

Partecipanti

FEDERMANAGER ACADEMY

FEDERMANAGER ACADEMY è una Management School voluta da FEDERMANAGER, l'associazione di oltre **60.000 dirigenti** dell'industria e di altre importantissime imprese, che ha 55 realtà territoriali.

Una Scuola **gestita dai manager per i manager** che intendono formarsi in maniera efficace, acquisendo le skill necessarie in un'ottica di life long learning.

Crea **piani formativi personalizzati** e in grado di rispondere a tutti i fabbisogni dei manager grazie al supporto di **figure specializzate**.



Marco Bertolina
Presidente Federmanager
Academy

ACCADEMIA DI COMUNICAZIONE STRATEGICA

L'Accademia di Comunicazione Strategica è punto di riferimento in Italia per **Master One to One** indirizzati ad Executive e **consulenza** su **Comunicazione Strategica** e **Negoziazione**.

L'elemento chiave per raggiungere obiettivi sfidanti in contesti complessi è la **relazione**. Emerge, quindi, la necessità di fornire **metodologie, strategie e tecniche** che permettano di gestire relazioni e conflitti tutelando gli interessi sia in campo commerciale che organizzativo.

Nelle sue diverse **aree di intervento** l'Accademia affianca le organizzazioni **co-progettando** con esse soluzioni originali e con un alto livello di riservatezza.



Luca Brambilla
Direttore ACS

PERCHÈ FORMARSI IN NEGOZIAZIONE STRATEGICA?



STRUTTURA DEL MASTER



Destinatari

Chiunque desideri acquisire competenze strategiche in ambito negoziale e migliorare le proprie capacità relazionali, per poter raggiungere obiettivi sempre più sfidanti in contesti complessi e soddisfare i propri interessi.



Durata

40 ore



Investimento

2.000€ + IVA a partecipante



Location

Online

OBIETTIVI DEL MASTER

- ✓ Apprendere differenti **approcci negoziali**
- ✓ Verificare e conoscere i reali **interessi della controparte**
- ✓ **Co-progettare** soluzioni strategiche più vantaggiose
- ✓ Conoscere i **bias** che incorrono nelle negoziazioni
- ✓ Applicare le diverse **tecniche negoziali** a seconda del contesto in cui si opera
- ✓ Difendersi da **tecniche manipolatorie o persuasive**
- ✓ Trasmettere le competenze apprese al proprio **team**



METODO

Le lezioni saranno alternate da **fasi di teoria** a concrete **fasi di pratica**.

Verranno fornite **schede, documenti, script e matrici** dai quali ogni partecipante potrà trarre spunto per poi implementare quanto appreso nella propria realtà lavorativa.



CONTENUTI

Modulo 1

Introduzione alla
Negoziazione Strategica

Modulo 2

Le strategie
negoziali

Modulo 3

Gestione del tempo e
Business Profiling

Modulo 4

Arte delle domande
strategiche

Modulo 5

Le tecniche
negoziali

DOCENTI



Giorgia Raguzzi
Vice Direttore ACS



Carlo Facheris
Senior Associate ACS

TESTO DI RIFERIMENTO



Negoziazione Strategica *Il Metodo O.D.I.®*

(verrà fornita una copia a tutti i partecipanti).

CERTIFICAZIONE SUL METODO O.D.I.®

Perché certificarsi



Formazione
professionale



Vantaggio
competitivo



Personal
branding



Riconoscimento
professionale

Come certificarsi



STEP 1

Frequenta almeno 30 ore di
corso sul Metodo O.D.I.®



STEP 2

Supera un esame
teorico



STEP 3

Ottieni la certificazione
sul Metodo O.D.I.®



PROGRAMMA REGIONALE LOMBARDIA FSE+ 2021-2027 III Edizione

Durante il 2025 le aziende e i liberi professionisti possono cogliere una grande occasione: accedere gratuitamente a **percorsi di formazione esclusivi** organizzati in partnership tra Federmanager Academy e Accademia di Comunicazione Strategica e finanziati da Regione Lombardia.

I REQUISITI PER ACCEDERE AL BANDO DI REGIONE LOMBARDIA

Possono accedere al bando i professionisti aventi unità produttiva/sede operativa **ubicata in Regione Lombardia**.

L'agevolazione è concessa sotto forma di voucher e prevede il recupero del 100% del finanziamento (**2.000€**).

Il professionista può selezionare dal catalogo regionale il percorso formativo in "Negoziazione Strategica"

Titolo	Durata	Valore
Negoziazione Strategica	40 ore	2.000€

COME PARTECIPARE

Tutta la gestione amministrativa, burocratica e di raccolta documenti verrà gestita dall'**Accademia di Comunicazione Strategica** e da **Ecole-Enti Confindustriali Lombardi per L'Education**.

TEMPISTICHE

Le domande di voucher saranno approvate da Regione entro **90 giorni** dalla presentazione.

A partire dalla data di approvazione della domanda il professionista avrà a disposizione **80 giorni** di tempo per avviare il corso.

La conclusione delle attività formative dovrà avvenire entro **8 mesi** dalla data dell'atto di concessione.

La Regione liquiderà il contributo entro **80 giorni** dalla data di presentazione della rendicontazione.

CONTATTI

Per progettare percorsi strategici per la propria realtà aziendale o richiedere informazioni contattare :

- relazioniesterne.acs@comunicazionestrategica.it
- fmasviluppo@federmanageracademy.it



ACCADEMIA DI
COMUNICAZIONE
STRATEGICA

