

**MASTER REGIONE
LOMBARDIA 2026**

**NEGOZIAZIONE
STRATEGICA**



UNA PARTNERSHIP DI SUCCESSO



ACADEMIA DI
COMUNICAZIONE
STRATEGICA

4

**Anni di
collaborazione**

5

Master

+200

Partecipanti

FEDERMANAGER ACADEMY

FEDERMANAGER ACADEMY è una Management School voluta da FEDERMANAGER, l'associazione di oltre **60.000 dirigenti** dell'industria e di altre importantissime imprese, che ha 55 realtà territoriali.

Una Scuola **gestita dai manager per i manager** che intendono formarsi in maniera efficace, acquisendo le skill necessarie in un'ottica di life long learning.

Crea **piani formativi personalizzati** e in grado di rispondere a tutti i fabbisogni dei manager grazie al supporto di **figure specializzate**.



Marco Bertolina
Presidente Federmanager
Academy



ACCADEMIA DI COMUNICAZIONE STRATEGICA

L'Accademia di Comunicazione Strategica è punto di riferimento in Italia per **Master One to One** indirizzati ad Executive e **consulenza** su **Comunicazione Strategica** e **Negoziazione**.

L'elemento chiave per raggiungere obiettivi sfidanti in contesti complessi è la **relazione**. Emerge, quindi, la necessità di fornire **metodologie, strategie e tecniche** che permettano di gestire relazioni e conflitti tutelando gli interessi sia in campo commerciale che organizzativo.

Nelle sue diverse **aree di intervento** l'Accademia affianca le organizzazioni **co-progettando** con esse soluzioni originali e con un alto livello di riservatezza.



Luca Brambilla
Direttore ACS



ACADEMIA DI
COMUNICAZIONE
STRATEGICA

PERCHÈ FORMARSI IN NEGOZIAZIONE STRATEGICA?



STRUTTURA DEL MASTER



Destinatari

Chiunque desideri acquisire competenze strategiche in ambito negoziale e migliorare le proprie capacità relazionali, per poter raggiungere obiettivi sempre più sfidanti in contesti complessi e soddisfare i propri interessi.



Durata

40 ore



Investimento

2.000€ + IVA a partecipante



Location

Online

OBIETTIVI DEL MASTER

- ✓ Apprendere differenti **approcci negoziali**
- ✓ Verificare e conoscere i reali **interessi della controparte**
- ✓ **Co-progettare** soluzioni strategiche più vantaggiose
- ✓ Conoscere i **bias** che incorrono nelle negoziazioni
- ✓ Applicare le diverse **tecniche negoziali** a seconda del contesto in cui si opera
- ✓ Difendersi da **tecniche manipolatorie o persuasive**
- ✓ Trasmettere le competenze apprese al proprio **team**



METODO

Le lezioni saranno alternate da **fasi di teoria** a concrete **fasi di pratica**.

Verranno fornite **schede, documenti, script e matrici** dai quali ogni partecipante potrà trarre spunto per poi implementare quanto appreso nella propria realtà lavorativa.



CONTENUTI

Modulo 1

Introduzione alla
Negoziazione Strategica

Modulo 2

Le strategie
negoziali

Modulo 3

Gestione del tempo e
Business Profiling

Modulo 4

Arte delle domande
strategiche

Modulo 5

Le tecniche
negoziali

DOCENTI



Giorgia Raguzzi
Vice Direttore ACS



Carlo Facheris
Senior Associate ACS

TESTO DI RIFERIMENTO



Negoziazione Strategica *Il Metodo O.D.I.®*

(verrà fornita una copia a tutti i partecipanti).

CERTIFICAZIONE SUL METODO O.D.I.®

Perché certificarsi



Formazione professionale



Vantaggio competitivo



Personal branding



Riconoscimento professionale

Come certificarsi



STEP 1

Frequenta almeno 30 ore di corso sul Metodo O.D.I.®



STEP 2

Supera un esame teorico



STEP 3

Ottieni la certificazione sul Metodo O.D.I.®



PROGRAMMA REGIONALE LOMBARDIA FSE+ 2021-2027 III Edizione

Durante il 2025 le aziende e i liberi professionisti possono cogliere una grande occasione: accedere gratuitamente a **percorsi di formazione esclusivi** organizzati in partnership tra Federmanager Academy e Accademia di Comunicazione Strategica e finanziati da Regione Lombardia.

I REQUISITI PER ACCEDERE AL BANDO DI REGIONE LOMBARDIA

Possono accedere al bando i professionisti aventi unità produttiva/sede operativa **ubicata in Regione Lombardia**.

L'agevolazione è concessa sotto forma di voucher e prevede il recupero del 100% del finanziamento (**2.000€**).

Il professionista può selezionare dal catalogo regionale il percorso formativo in "Negoziazione Strategica"

Titolo	Durata	Valore
Negoziazione Strategica	40 ore	2.000€



COME PARTECIPARE

Tutta la gestione amministrativa, burocratica e di raccolta documenti verrà gestita dall'**Accademia di Comunicazione Strategica** e da **Ecole-Enti Confindustriali Lombardi per L'Education**.



TEMPISTICHE

Le domande di voucher saranno approvate da Regione entro **90 giorni** dalla presentazione.

A partire dalla data di approvazione della domanda il professionista avrà a disposizione **80 giorni** di tempo per avviare il corso.

La conclusione delle attività formative dovrà avvenire entro **8 mesi** dalla data dell'atto di concessione.

La Regione liquiderà il contributo entro **80 giorni** dalla data di presentazione della rendicontazione.

CONTATTI

Per progettare percorsi strategici per la propria realtà aziendale o richiedere informazioni contattare :

- relazioniesterne.acs@comunicazionestrategica.it
- fmasviluppo@federmanageracademy.it



ACADEMIA DI
COMUNICAZIONE
STRATEGICA

